

NICHT ZUR VERÖFFENTLICHUNG, VERBREITUNG ODER AUSGABE, DIREKT ODER INDIREKT, IN DEN BZW. IN DIE VEREINIGTEN STAATEN VON AMERIKA, IN ODER NACH KANADA, JAPAN ODER AUSTRALIEN ODER EINE(R) ANDERE(N) RECHTSORDNUNG, IN DER EINE SOLCHE VERÖFFENTLICHUNG, VERTEILUNG ODER AUSGABE UNZULÄSSIG WÄRE ODER EINE REGISTRIERUNG ODER ANDERE MASSNAHMEN ERFORDERT.

Medienmitteilung

gategroup plant Börsengang und Kotierung an der SIX Swiss Exchange

- **Kotierung an der SIX Swiss Exchange geplant für Ende Q1 oder im Q2 2018**
- **Weltweit führender Anbieter von Airline Catering mit Präsenz in 60 Ländern**
- **Umsatz- und Margenentwicklung widerspiegelt starken Wachstumskurs**
- **Erwarteter Primärerlös von rund CHF 350 Mio.**
- **Angestrebter Streubesitz (nach Mehrzuteilungsoption) von ca. 65% des Aktienkapitals**
- **Hochqualifiziertes Executive Management Board und erfahrener, mehrheitlich unabhängiger Verwaltungsrat**

ZÜRICH Glattbrugg, 6. März 2018 – gategroup Holding AG (das "Unternehmen"), der weltweit umsatzstärkste Anbieter von Airline Catering-Dienstleistungen, beabsichtigt, ihre Aktien an der SIX Swiss Exchange zu kotieren. Der geplante Börsengang (Initial Public Offering, IPO) wird voraussichtlich Ende des ersten Quartals oder im zweiten Quartal 2018 stattfinden.

In den vergangenen zwei Jahren hat gategroup ihre Geschäftsaktivitäten auf die Kernkompetenzen Airline Catering und Retail onboard fokussiert, die globale Präsenz ausgebaut sowie Umsatz und Gewinn gesteigert. Der Erlös aus dem Börsengang wird dem Unternehmen mehr Flexibilität geben, um unter anderem die Umsetzung der Gateway-2020-Strategie fortzusetzen und Chancen für künftiges Wachstum zu nutzen.

Die derzeitige Alleineigentümerin von gategroup, HNA Aviation (Hong Kong) Airline Catering Holding Co. Ltd, ein Unternehmen der HNA, beabsichtigt, die Mehrheit ihrer Anteile an der gategroup zu veräussern, und hat dem Unternehmen mitgeteilt, dass sie vorhat, ein langfristiger Ankeraktionär zu bleiben. Der geplante Freefloat nach dem Börsengang beträgt bei vollständiger Ausübung der Mehrzuteilungsoption (Greenshoe) rund 65 % des Aktienkapitals der gategroup.

Adam Tan, CEO der HNA Gruppe, sagte: "Wir sind stolz auf die grossen Fortschritte, die gategroup in den letzten zweieinhalb Jahren gemacht hat. Das Unternehmen steht auf einem sehr soliden Fundament und ist gut gerüstet, um den eingeschlagenen Wachstumskurs fortzusetzen und weiter zu beschleunigen. Wir glauben, dass der geplante Börsengang es gategroup ermöglichen wird, neue innovative Produkte und Dienstleistungen zu lancieren und in neue Märkte zu expandieren. Als strategischer Investor und Ankeraktionär wird HNA gategroup weiterhin mit relevantem Branchen- und Markt-Knowhow unterstützen. gategroup kann dabei auf unsere grosse Erfahrung in der Airline-Industrie und unsere starke weltweite Präsenz zählen."

Xavier Rossinyol, CEO von gategroup, sagte: "gategroup und sein Management Team freuen sich sehr über die Aussicht, als das weltweit führende Unternehmen im Bereich Airline Catering und Retail onboard, wieder eine Publikumsgesellschaft zu werden. Der geplante Börsengang untermauert die bislang erfolgreiche Umsetzung unserer Gateway-2020-Strategie und wird uns erlauben, die laufenden Investitionen in zukünftiges Wachstum zu beschleunigen. HNA ist ein starker Befürworter und Wegbereiter dieser Transformation. Unser neuer Verwaltungsrat wird mit seiner Expertise von

NICHT ZUR VERÖFFENTLICHUNG, VERBREITUNG ODER AUSGABE, DIREKT ODER INDIREKT, IN DEN BZW. IN DIE VEREINIGTEN STAATEN VON AMERIKA, IN ODER NACH KANADA, JAPAN ODER AUSTRALIEN ODER EINE(R) ANDERE(N) RECHTSORDNUNG, IN DER EINE SOLCHE VERÖFFENTLICHUNG, VERTEILUNG ODER AUSGABE UNZULÄSSIG WÄRE ODER EINE REGISTRIERUNG ODER ANDERE MASSNAHMEN ERFORDERT.

Branchenleadern und einer starken Führung dazu beitragen, dass wir die neuen Ambitionen des Unternehmens erfüllen können.“

Streubesitz von rund 65%

Das Angebot soll primäre und sekundäre Aktien sowie eine Mehrzuteilungsoption von bis zu 10% des Grundumfangs der Transaktion umfassen. Aus der Erstplatzierung wird für das Unternehmen ein Erlös von rund CHF 350 Mio. erwartet.

Der Erlös aus der Erstplatzierung soll für den Erwerb der restlichen Anteile an Servair von Air France-KLM, die teilweise Finanzierung von Pensionsplänen und andere Unternehmenszwecke verwendet werden. Insgesamt wird mit dem geplanten Börsengang ein Streubesitz von rund 65 % aller Aktien angestrebt (bei vollständiger Ausübung der Mehrzuteilungsoption). gategroup erhält keine Erlöse aus dem Verkauf der Sekundäranteile.

Führender Airline Caterer

gategroup mit Hauptsitz in Zürich Glattbrugg, Schweiz, ist weltweit führend in den Bereichen Airline Catering, Retail onboard sowie Hospitality-Produkte und -Dienstleistungen. Das Unternehmen hat sich zum Ziel gesetzt für ihre Kunden, über ihr globales Catering-Netzwerk, überall auf der Welt operative Spitzenleistungen zu erbringen. gategroup beschäftigt rund 43'000 Mitarbeitende und bedient jährlich mehr als 700 Millionen Passagiere in über 200 operativen Einheiten in 60 Ländern auf allen Kontinenten.

Diversifizierte, langfristige Kundenbeziehungen

Mit den meisten Kunden, mit denen 2017 das Gros des Umsatzes erwirtschaftet wurde, unterhält gategroup langfristige Beziehungen. Faktoren wie die vertraglich festgelegte Umsatzbasis, langfristige Beziehungen zu einer grossen Zahl namhafter Kunden und die solide Erfolgsbilanz bei der Erneuerung bestehender sowie dem Abschluss neuer Verträge, tragen massgeblich dazu bei, die Erträge aus dem Kundenportfolio stabil zu halten.

Bewährte Erfolgsgeschichte in der Produktinnovation

gategroup hat vier etablierte Centers of Excellence: Kulinarik, Retail, Technologie und Produktinnovation. Das Unternehmen ist überzeugt, dass seine Fähigkeit, innovative Produkte und Dienstleistungen zu entwickeln, der Schlüssel zum umfassenden, massgeschneiderten und differenzierten Angebot ist, welches die Airline-Kunden und deren Passagiere verlangen. Die daraus resultierende Passagierzufriedenheit legt die Basis für eine stärkere und nachhaltigere Beziehung zu den Kunden.

Fokussierung auf operative Exzellenz und Standardisierung

Operative Exzellenz ist tief in der Organisationsstruktur und -kultur von gategroup verankert. Die Bereitstellung qualitativ hochwertiger Dienstleistungen ist für den Unternehmenserfolg ausschlaggebend. Zu diesem Zweck hat gategroup ein unternehmensweites Ökosystem und ein ganzheitliches internes Zertifizierungsprogramm, GateOPEX, eingerichtet, welche weltweit die Konsistenz aller Dienstleistungen und die Einhaltung hoher Qualitätsstandards und Best Practices innerhalb der Gruppe sicherstellen

NICHT ZUR VERÖFFENTLICHUNG, VERBREITUNG ODER AUSGABE, DIREKT ODER INDIREKT, IN DEN BZW. IN DIE VEREINIGTEN STAATEN VON AMERIKA, IN ODER NACH KANADA, JAPAN ODER AUSTRALIEN ODER EINE(R) ANDERE(N) RECHTSORDNUNG, IN DER EINE SOLCHE VERÖFFENTLICHUNG, VERTEILUNG ODER AUSGABE UNZULÄSSIG WÄRE ODER EINE REGISTRIERUNG ODER ANDERE MASSNAHMEN ERFORDERT.

Starke Wachstumsdynamik

Unter der Leitung seines erfahrenen Management-Teams hat gategroup eine beachtliche Umsatz- und Margensteigerung erzielt, dies sowohl durch organisches Wachstum als auch mit strategischen Akquisitionen, einschliesslich der Übernahme von Servair. Im Jahr 2017 stieg der Umsatz gegenüber 2016 um 35% auf CHF 4.6 Milliarden, das EBITDA erreichte CHF 300 Millionen (+50% gegenüber 2016) und der Reingewinn betrug CHF 85.2 Millionen (+161% gegenüber 2016). Durch die erfolgreiche Umsetzung der Gateway-2020-Strategie hat sich gategroup zu einem stark fokussierten Unternehmen entwickelt, das seine geografische Reichweite, insbesondere in Schwellenländern, deutlich vergrössert hat. gategroup profitiert von einer breiten und diversifizierten Kundenbasis mit mehr als 300 Kunden und einer hohen Erneuerungsrate bei bestehenden Verträgen von über 90% in den letzten zwei Jahren. gategroup ist davon überzeugt, dass die starke Fokussierung auf kommerzielle Innovationen dem Unternehmen einen entscheidenden Wettbewerbsvorteil verschafft.

Sehr erfahrenes Management und unabhängiger Verwaltungsrat

gategroup wird von einem erfahrenen und engagierten Verwaltungsrat und einem sehr erfolgreichen Managementteam geleitet.

Unter der Leitung von CEO Xavier Rossinyol wird gategroup von einem sehr engagierten Executive Management Board geleitet, dessen sechs Mitglieder über langjährige Erfahrung in den Bereichen Catering, Airline, Retail, M&A und Kostendisziplin in weltweit führenden Unternehmen verfügen. Innerhalb von nur zweieinhalb Jahren schaffte das Team einen beeindruckenden Turnaround des Unternehmens und positionierte gategroup klar als die heutige Nr. 1 im globalen Airline Catering.

Der Verwaltungsrat wird aus neun Mitgliedern bestehen, wovon drei von HNA ernannt wurden, einem Exekutivmitglied und fünf unabhängigen Mitgliedern. Den Vorsitz hat Adam Tan. Die Mitglieder des Verwaltungsrats sind nicht nur anerkannte Experten der Luftfahrtindustrie, der Bordverpflegung und der Gastronomie, sondern auch für spezifische Marktsegmente und Disziplinen, die für die Umsetzung der Strategie der gategroup erforderlich sind: Innovation, Dienstleistungen für Einzelhandel und Konsumgüter, Asset-Optimierung entlang der gesamten Lebensmittel- und Luftfahrt-Versorgungskette, Vertrags- und Konzessions-Catering weltweit und insbesondere in Schwellenländern, M&A im Rahmen der globalen Konsolidierung, Portfoliomanagement, globale und/oder regionale Führung in reifen und aufstrebenden Märkten, Stakeholder-Management, Audit und Finanzen.

Der neue Verwaltungsrat setzt sich wie folgt zusammen:

Adam Tan, Präsident des Verwaltungsrats

Adam Tan ist Mitbegründer, stellvertretender Verwaltungsratspräsident und Chief Executive Officer der HNA Gruppe. Bevor er 2016 zum Chief Executive Officer ernannt wurde, war er Präsident der HNA Gruppe, Chairman von HNA Capital und Executive Chairman der HNA Industry Holding. Derzeit ist er auch Chairman der HNA Innovation Finance Group. Er wurde von HNA in den Verwaltungsrat berufen.

Stewart Smith, Vizepräsident des Verwaltungsrats

Stewart Smith ist Chairman von Bravia Capital, einer in Hongkong ansässigen Private Equity-, Structured Finance- und Beratungsgesellschaft. Vor seinem Eintritt in das Unternehmen im Jahr 2002

NICHT ZUR VERÖFFENTLICHUNG, VERBREITUNG ODER AUSGABE, DIREKT ODER INDIREKT, IN DEN BZW. IN DIE VEREINIGTEN STAATEN VON AMERIKA, IN ODER NACH KANADA, JAPAN ODER AUSTRALIEN ODER EINE(R) ANDERE(N) RECHTSORDNUNG, IN DER EINE SOLCHE VERÖFFENTLICHUNG, VERTEILUNG ODER AUSGABE UNZULÄSSIG WÄRE ODER EINE REGISTRIERUNG ODER ANDERE MASSNAHMEN ERFORDERT.

durchlief er eine Karriere im Bankwesen in Grossbritannien bei der norwegischen DNB Bank, hauptsächlich in leitenden Positionen im General Management. Smith ist nicht-exekutives Mitglied des Verwaltungsrats einer Reihe anderer Unternehmen der HNA-Gruppe im Bereich Transport und Logistik. Er wurde von der HNA in den Verwaltungsrat berufen.

Frank Nang, Mitglied des Verwaltungsrats

Frank Nang ist Chief Innovation Officer der HNA Aviation Group und Chairman der HNA Catering Service Company. Er kam 2006 als technischer Ingenieur der Hainan Airlines zur HNA Gruppe. Seit 2010 bekleidete er verschiedene Positionen mit zunehmender Verantwortung insbesondere im Finanzbereich in verschiedenen HNA-Einheiten. Bevor er zum Chief Innovation Officer der HNA Aviation Gruppe ernannt wurde, arbeitete er als stellvertretender Leiter der Finanzabteilung der HNA. Er wurde von der HNA in den Verwaltungsrat berufen.

Paolo Amato, Mitglied des Verwaltungsrats (unabhängig)

Paolo Amato verfügt über umfangreiche Erfahrungen in den Bereichen Luftfahrt, Airline Services und Industrie und berät aktuell verschiedene Private Equity Funds. Zuvor war er Mitglied des Verwaltungsrats der CIFC Asset Management LLC und der Octo Telematics Ltd., zwei Portfolio-Gesellschaften der Renova Management AG. Davor war er als nicht-exekutives Mitglied des Verwaltungsrats bei beiden Unternehmen tätig und war Verwaltungsratspräsident von Air One S.p.A. und Mitglied des Verwaltungsrats von Indesit S.p.A. Paolo Amato war bei Alitalia zunächst als Executive Vice President und Chief Financial Officer und später als Deputy General Manager tätig. Darüber hinaus war er als Verwaltungsratsmitglied für mehrere Flughäfen in Russland tätig.

Carla Cico, Mitglied des Verwaltungsrats (unabhängig)

Carla Cico verfügt über einen beachtlichen Leistungsausweis in Verwaltungsrats- und Führungspositionen auf drei Kontinenten in den Bereichen Telekommunikation, Fertigung und Reiseeinzelhandel. Sie war Mitglied des Verwaltungsrats von e2v Technologies, World Duty Free Plc, einem führenden Reiseeinzelhändler und des Kommunikationsanbieters Alcatel-Lucent. Carla Cico wirkte fünf Jahre als Chief Executive Officer von Brasil Telecom SA und war danach Chief Executive Officer von Ambrosetti in China und von Rivoli S.p.A. Sie ist nicht-exekutives Mitglied des Verwaltungsrats von Allegion Plc, einem an der New Yorker Börse notierten globalen Anbieter von Sicherheitslösungen und Chairman der Esendex Messaging Group, einem Unternehmen in Privatbesitz.

Dennis Malamatinas, Mitglied des Verwaltungsrats (unabhängig)

Dennis Malamatinas hatte verschiedene Positionen als Chief Executive Officer und Chairman von globalen Konsumgüter-, Einzelhandels-, Nahrungsmittel- und Getränkeunternehmen inne. Er ist als Non-Executive Chairman von FocusVision, Chairman des Beirats von IBANFIRST, Mitglied des Beirats von MidOcean Partners und als industrieller Berater von EQT tätig. Zuvor war er nicht-exekutives Mitglied des Verwaltungsrats von Diageo plc., des Verwaltungsrats von Reuters plc., des Verwaltungsrats der SSP Group sowie Non-Executive Chairman von Metro International Ltd. und von Sbarro Inc. Malamatinas war zudem Global Chief Executive Officer der Burger King Corp., Global Chief Executive Officer von Smirnoff Vodka, Gründungsvorstand und Chairman von Priceline Europe Ltd., sowie President und Chief Executive Officer von PepsiCo Italien. Er begann seine Laufbahn im Brand

NICHT ZUR VERÖFFENTLICHUNG, VERBREITUNG ODER AUSGABE, DIREKT ODER INDIREKT, IN DEN BZW. IN DIE VEREINIGTEN STAATEN VON AMERIKA, IN ODER NACH KANADA, JAPAN ODER AUSTRALIEN ODER EINE(R) ANDERE(N) RECHTSORDNUNG, IN DER EINE SOLCHE VERÖFFENTLICHUNG, VERTEILUNG ODER AUSGABE UNZULÄSSIG WÄRE ODER EINE REGISTRIERUNG ODER ANDERE MASSNAHMEN ERFORDERT.

Management bei Procter & Gamble Co. Dennis Malamatinas wurde als eines der fünf Gründungsmitglieder von Präsident Clinton's Welfare to Work Partnership ernannt.

Ajai Puri, Mitglied des Verwaltungsrats (unabhängig)

Ajai Puri verfügt über umfassende Konsumgüter- und Industrieerfahrung in den Bereichen Lebensmittel und Getränke, Innovation, Ernährungsmarketing und Produktsicherheit, die er während seiner beruflichen Laufbahn bei Cadbury Schweppes, The Minute Maid Company, The Coca-Cola Company und Royal Numico NV erworben hat. Zuvor war er Mitglied des Verwaltungsrats von Barry Callebaut und Nutreco NV. Davor war er Vorstandsmitglied der Royal Numico NV (heute Teil der Danone-Gruppe). Ajay Puri ist Mitglied des Verwaltungsrats von Firmenich, dem weltweit führenden Hersteller von Aromen und Düften, Tate & Lyle plc, einem globalen Anbieter von Lebensmittelzutaten und Britannia Industries Limited, Indiens grösstem unabhängigen Lebensmittelkonzern.

Frederick W. Reid, Mitglied des Verwaltungsrats (unabhängig)

Frederick W. Reid war über dreissig Jahre lang in verschiedenen Vorstands- und Führungspositionen für die Luftfahrtindustrie tätig. Er war President von Flexjet, Inc. und Gründungsvorstand von Virgin America. Reid war ausserdem President und Chief Operating Officer von Delta Air Lines und davor Chief Marketing Officer von Delta und Chairman von Delta Connection Inc. Zuvor hatte er verschiedene Führungspositionen bei Lufthansa German Airlines inne. Er begann seine Karriere bei Pan American World Airways. Fred Reid ist President von zee.aero, einem kalifornischen Unternehmen, das Privatflugzeuge der neuen Generation entwickelt und baut.

Xavier Rossinyol, Mitglied des Verwaltungsrats (exekutiv)

Xavier Rossinyol verfügt über mehr als 20 Jahre Erfahrung in den Bereichen Airline, Catering und Einzelhandel, vom Reiseeinzelhandel bis hin zu Konzessions-, Vertrags- und Bordverpflegung. Er kam im April 2015 als Chief Executive Officer zu gategroup. Davor bekleidete Xavier Rossinyol zahlreiche Führungspositionen bei Dufry, einem börsennotierten, weltweit tätigen Reiseeinzelhändler, unter anderem als Chief Operating Officer EMEA und Asien sowie als Chief Financial Officer der Gruppe. Von 1995 bis 2004 arbeitete er für die spanische Grupo Áreas, eine Tochtergesellschaft der in Paris ansässigen Gruppe Elixor, einem weltweit führenden Unternehmen im Bereich Vertrags- und Konzessions-Catering.

Medienanfragen

Nancy Jewell

+41 44 533 7081

njewell[at]gategroup.com

NICHT ZUR VERÖFFENTLICHUNG, VERBREITUNG ODER AUSGABE, DIREKT ODER INDIREKT, IN DEN BZW. IN DIE VEREINIGTEN STAATEN VON AMERIKA, IN ODER NACH KANADA, JAPAN ODER AUSTRALIEN ODER EINE(R) ANDERE(N) RECHTSORDNUNG, IN DER EINE SOLCHE VERÖFFENTLICHUNG, VERTEILUNG ODER AUSGABE UNZULÄSSIG WÄRE ODER EINE REGISTRIERUNG ODER ANDERE MASSNAHMEN ERFORDERT.

Über gategroup

gategroup ist der weltweit führende Anbieter von Airline Catering, Bordverkauf- und Hospitality-Produkten und Dienstleistungen. Basierend auf Innovation und fortschrittlicher Technologie bieten wir dem Passagier hochstehende kulinarische- und Retailangebote. gategroup hat den Hauptsitz in Zürich, Schweiz, und verfügt über das umfassendste Catering-Netzwerk der Luftverkehrsbranche. Aus über 200 operativen Einheiten in 60 Ländern auf allen Kontinenten bedient das Unternehmen jährlich über 700 Millionen Flugpassagiere. Im Jahr 2017 erzielte gategroup einen Umsatz von CHF 4.6 Mrd. mit weltweit rund 43'000 Mitarbeitenden. Weitere Informationen finden sich auf www.gategroup.com

Haftungsausschluss

Diese Publikation stellt weder ein Angebot zum Verkauf noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf von Wertpapieren dar, die von der gategroup Holding AG (die "Gesellschaft") in einem Land ausgegeben wurden, in dem ein solches Angebot oder eine solche Aufforderung ohne entsprechende Genehmigung, Registrierung, Ausnahme von einer Registrierung oder Genehmigung oder weitere Handlungen unzulässig wäre.

Diese Veröffentlichung stellt weder ein Angebot zum Verkauf noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder zur Zeichnung von Wertpapieren dar. Diese Publikation ist weder ein Prospekt im Sinne von Artikel 652a des Schweizerischen Obligationenrechts noch ein Kotierungsprospekt im Sinne des Kotierungsreglements der SIX Swiss Exchange AG oder im Sinne eines ähnlichen Reglements einer anderen Börse oder eines beaufsichtigten Handelsplatzes in der Schweiz oder ein Prospekt nach einem anderen anwendbaren Recht dar. Eine Entscheidung, in Wertpapiere der Gesellschaft zu investieren, sollte ausschliesslich auf dem von der Gesellschaft zu diesem Zweck zu veröffentlichenden Emissions- und Kotierungsprospekt beruhen. Anlegern wird des Weiteren empfohlen, sich vor einer Anlageentscheidung von ihrer Bank oder ihrem Finanzberater beraten zu lassen.

Dieses Dokument stellt kein "öffentliches Angebot von Wertpapieren" der hierin genannten Wertpapiere im Sinne der Richtlinie 2003/71/EG des Europäischen Parlaments und des Rates vom 4. November 2003 in der jeweils gültigen Fassung (die "Prospektrichtlinie") in einem Mitgliedstaat des Europäischen Wirtschaftsraums ("EWR") dar. Alle Angebote von Wertpapieren, auf die in diesem Dokument Bezug genommen wird, an Personen im EWR erfolgen aufgrund einer Befreiung gemäss der Prospektrichtlinie, wie sie in den Mitgliedstaaten des EWR umgesetzt wird, von der Pflicht zur Erstellung eines Prospekts für die Angebote der Wertpapiere. In jedem EWR-Mitgliedstaat, der die Prospektrichtlinie umgesetzt hat, richtet sich dieses Dokument nur an qualifizierte Anleger in diesem Mitgliedstaat im Sinne der Prospektrichtlinie, d.h. nur an Anleger, die das Angebot ohne genehmigten Prospekt in diesem EWR-Mitgliedstaat erhalten können.

Diese Publikation und die darin enthaltenen Informationen sind nicht zur Verteilung in den oder in die Vereinigten Staaten von Amerika (die "Vereinigten Staaten") bestimmt. Diese Veröffentlichung stellt weder ein Angebot zum Verkauf noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf von Wertpapieren in den Vereinigten Staaten dar. Die Wertpapiere, auf die in diesem Dokument Bezug genommen wird, wurden nicht und werden nicht gemäss den Vorschriften des U.S. Securities Act von 1933 in der jeweils gültigen Fassung (der "Securities Act") registriert und dürfen nicht in den Vereinigten Staaten angeboten oder verkauft werden, sofern sie nicht gemäss den Vorschriften des Securities Act registriert worden oder von der Registrierungspflicht ausgenommen sind. Es besteht keine Absicht, Wertpapiere, auf die in diesem Dokument Bezug genommen wird, in den Vereinigten Staaten zu registrieren oder ein öffentliches Angebot der Wertpapiere in den Vereinigten Staaten durchzuführen.

NICHT ZUR VERÖFFENTLICHUNG, VERBREITUNG ODER AUSGABE, DIREKT ODER INDIREKT, IN DEN BZW. IN DIE VEREINIGTEN STAATEN VON AMERIKA, IN ODER NACH KANADA, JAPAN ODER AUSTRALIEN ODER EINE(R) ANDERE(N) RECHTSORDNUNG, IN DER EINE SOLCHE VERÖFFENTLICHUNG, VERTEILUNG ODER AUSGABE UNZULÄSSIG WÄRE ODER EINE REGISTRIERUNG ODER ANDERE MASSNAHMEN ERFORDERT.

Im Vereinigten Königreich werden diese Veröffentlichung und alle anderen Materialien in Bezug auf die hierin beschriebenen Wertpapiere nur an "qualifizierte Anleger", wie in Abschnitt 86(7) des Financial Services and Markets Act 2000 definiert, verteilt und sind nur an diese gerichtet, und jede Investition oder Investitionstätigkeit, auf die sich dieses Dokument bezieht, steht nur den qualifizierten Anlegern zur Verfügung und wird nur mit ihnen durchgeführt. "Qualifizierte Anleger" sind (i) Personen mit Berufserfahrung in Anlagefragen, die unter die Definition von "Anlageexperten" in Artikel 19(5) des Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (die "Verordnung") fallen; oder (ii) vermögende Unternehmen, die unter Artikel 49(2)(a) bis (d) der Verordnung fallen (alle diese Personen zusammen werden als "relevante Personen" bezeichnet). Wer nicht eine relevante Person ist, darf sich weder auf das vorliegende Dokument bzw. dessen Inhalt verlassen noch gestützt darauf irgendwelche Handlungen vornehmen.

Zukunftsgerichtete Aussagen

Diese Veröffentlichung enthält vorausschauende Aussagen und andere Aussagen, bei denen es sich nicht um historische Tatsachen handelt. Wörter wie «glauben», «vorhersehen», «planen», «erwarten», «projizieren», «schätzen», «beabsichtigen», «anstreben», «annehmen», «könnte», «wird», «dürfte» und ähnliche Ausdrücke weisen auf solche vorausschauenden Aussagen hin. Derartige Aussagen werden auf der Grundlage von Annahmen und Erwartungen gemacht, die wir zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des vorliegenden Dokuments für angemessen halten, die sich jedoch als falsch erweisen können und einer Reihe erheblicher Ungewissheiten unterliegen, die zur Folge haben können, dass die tatsächlichen Ergebnisse erheblich von denen abweichen, die in vorausschauenden Aussagen zum Ausdruck kommen. Zu diesen Unsicherheitsfaktoren gehören Veränderungen der allgemeinen wirtschaftlichen Lage, Veränderungen der Nachfrage nach unseren Produkten, Veränderungen der Nachfrage nach oder des Preises für Öl, Terrorismusgefahr, Krieg, geopolitische oder andere äussere Erschütterungen der Airline-Branche, Risiken von erhöhtem Wettbewerb, Risiken der Fertigung und der Produktentwicklung, Verlust von wichtigen Kunden, Veränderungen gesetzlicher Bestimmungen, in- und ausländische Risiken im Hinblick auf Politik und Gesetzgebung, Risiken im Zusammenhang mit Aktivitäten im Ausland, Wechselkurschwankungen und Währungskontrollen, Streiks, Embargos, wetterbedingte Risiken sowie andere Risiken und Ungewissheiten. Daher sollten sich Investoren und potenzielle Investoren nicht uneingeschränkt auf diese vorausschauenden Aussagen verlassen. Wir übernehmen keine Verantwortung für die Aktualisierung von vorausschauenden Aussagen oder für eine Aktualisierung der Gründe, aus denen die tatsächlichen Ergebnisse erheblich von denen abweichen können, die in diesen vorausschauenden Aussagen vorhergesehen wurden, es sei denn, dies ist gesetzlich vorgeschrieben.

Hinweis: Im Falle von Abweichungen oder Unstimmigkeiten zwischen übersetzter Versionen dieser Veröffentlichung ist die englische Version massgeblich.